AI STRATEGY · MIT OBUNGI

In wenigen Schritten **zum eigenen AI-Projekt.**

Sie sind überzeugt von der Relevanz künstlicher Intelligenz für Ihr Unternehmen, wissen aber noch nicht, wo Sie ansetzen sollen? Wir verstehen Ihr Geschäftsmodell und entwickeln gemeinsam mit Ihnen individuelle Optionen und Strategien für Ihr Business.

6
Schritte zum Piloten

2 h
je Workshop

50+
umgesetzte AI-Projekte

AUF EINEN BLICK

AI Strategy von Obungi ist ein AI Strategy Assessment: ein strukturierter Prozess zur Identifikation der KI-Anwendungsmöglichkeiten eines Unternehmens. In mehreren zweistündigen Workshops werden Anwendungsfälle identifiziert und priorisiert, Ziele definiert und ein Pilot erarbeitet – inklusive Strategieentwicklung, Roadmap, Kosteneinschätzung und Zieldesign. Ergebnis ist die Spezifikation eines Piloten mit Architektur, Implementierungskosten und einer Schätzung der operativen Kosten, die sofort umgesetzt werden kann. Das Assessment ist technologieoffen.

LEISTUNG	AI Strategy (AI Strategy Assessment)
ANBIETER	Obungi GmbH, über 100 Expert:innen für Data, Analytics und AI, mehr als 50 umgesetzte AI-Projekte
FORMAT	Mehrere zweistündige Workshops
SCHRITTE	Inspiration, Identifikation, Definition, Kreation, Lösung, Implementation
ERGEBNIS	Strategie, Roadmap, Kosteneinschätzung, Zieldesign und Spezifikation eines Piloten
DANACH	Implementierung des Piloten, Weiterentwicklung oder weitere Anwendungsfälle
ANSATZ	Technologieoffen, ausgehend von Ihrem Geschäftsmodell

AI ROADMAP

Ihre AI Roadmap **mit Obungi.**

Vom ersten Workshop bis zur umsetzbaren Lösung – in drei Abschnitten.

01

AI Strategy Assessment

- Strukturierter Prozess zur Identifikation Ihrer AI-Anwendungsmöglichkeiten
- Mehrere zweistündige Workshops zur gemeinsamen Erarbeitung Ihres Piloten
- Inklusive Strategieentwicklung, Roadmap, Kosteneinschätzung und Erstellung eines Zieldesigns

02

Spezifikation Pilot

- Plan für eine tatsächlich nutzbare Lösung als Ergebnis des Assessments
- Inklusive Darstellung der Architektur, Kosten der Implementierung und Schätzung der operativen Kosten
- Sofort bereit, umgesetzt zu werden

03

Next Steps

- Implementierung des Piloten
- Weiterentwicklung oder Entwicklung weiterer Anwendungsfälle
- Workshopangebote und Unterstützung bei der Anwendung

ABLAUF

Sechs Schritte. **Ein Pilot.**

Vom Kennenlern-Call bis zur Umsetzung: So wird aus einer Idee ein Pilot, der gebaut werden kann.

1. Inspiration

Kennenlern-Call

Einschätzung zu Optionen, Umsetzung und Aufwand.

2. Identifikation

Use-Case-Identifikation

Definition geeigneter Anwendungsfälle und Prioritäten.

3. Definition

Zieldefinition & Roadmap

Definition von Zielen und Erstellung einer Roadmap.

4. Kreation

Lösungsdesign & Zielarchitektur

Entwicklung und Erstellung einer Zielarchitektur.

5. Lösung

Pilot-Spezifikation

Der Plan für den Piloten steht, die Implementierung kann beginnen.

6. Implementation

Umsetzung & Next Steps

Der Pilot wird umgesetzt.

Assessment anfragen →

USE CASES

Realisierte **AI Use Cases.**

Beispiele aus unseren Projekten – als Anregung dafür, wo KI in Ihrem Unternehmen ansetzen kann.

Customer Service & Call Center

Voice-Bots nutzen individuelle Informationen aus internen Systemen, um Endkunden zu unterstützen. Bei Bedarf leiten sie telefonisch an Mitarbeitende weiter. Die Zeiten von „... dann drücken Sie die Eins“ sind vorbei.

Customer Experience

Individuelle Lösungen kategorisieren Kundenanfragen, generieren Antwortvorschläge, erzeugen weiterführende Tickets oder antworten direkt automatisch – auf Basis Ihrer internen Datenquellen.

Information Accessibility

Chat- und Voice-Bots, die auf Ihre Daten und Fragestellungen optimiert sind, unterstützen Ihre Mitarbeitenden beim Zugriff auf interne Informationen in allen Bereichen.

Customer Classification & Churn Prediction

Kundenklassifizierung anhand von Mustern im Verhalten und in der Kommunikation erlaubt es, Marketing gezielt zu platzieren und Kundenabwanderung vorzubeugen.

Sales Forecast

Aus historischen Verkaufsdaten und externen Faktoren wie Markttrends und saisonalen Schwankungen liefern KI-Modelle genaue Prognosen – für bessere Entscheidungen und effizient eingesetzte Ressourcen.

Data Mining & Information Extraction

Moderne KI-Dienste extrahieren selbst komplexe Informationen aus unstrukturierten Dokumenten. So wird aus unstrukturierten Daten ein echter Datenschatz.

Product Matching

Im produzierenden Gewerbe muss der Vertrieb oft auf individuelle Ausschreibungen und Kundenanforderungen eingehen. KI findet passende Produktkonfigurationen und frühere Aufträge schnell und zielsicher.

Predictive Maintenance

Aus Sensordaten sagt KI vorher, wann Maschinen gewartet werden müssen, bevor es zu Ausfällen kommt. Das minimiert ungeplante Stillstände und verlängert die Lebensdauer der Maschine.

Weitere Use Cases nach Branche →

ERGEBNIS

Was Sie **am Ende haben.**

AI-Strategie & Roadmap

Priorisierte Anwendungsfälle, definierte Ziele und der Weg dorthin.

Zieldesign

Das Lösungsdesign mit Zielarchitektur für Ihren Piloten.

Kosteneinschätzung

Kosten der Implementierung und eine Schätzung der operativen Kosten.

Pilot-Spezifikation

Der Plan für eine tatsächlich nutzbare Lösung – sofort bereit, umgesetzt zu werden.

IHR AI-PARTNER

Obungi als **Ihr AI-Partner.**

Ob Envisioning und Strategiefindung, Anforderungsanalyse und Konzepterstellung oder Implementierung und Betrieb – wir begleiten Sie über den gesamten Weg.

VERWANDTE ANGEBOTE

AI Readiness Workshop →

Agentic AI Adoption Strategy →

Data Strategy →

100+ Expert:innen für Data, Analytics und AI

50+ AI-Projekte implementiert

3 Phasen aus einer Hand: Strategie, Konzept, Betrieb

FAQ

Häufige Fragen zur **AI Strategy**

Was ist ein AI Strategy Assessment?

Ein strukturierter Prozess zur Identifikation der KI-Anwendungsmöglichkeiten Ihres Unternehmens. In mehreren zweistündigen Workshops erarbeiten wir gemeinsam Ihren Piloten – inklusive Strategieentwicklung, Roadmap, Kosteneinschätzung und Zieldesign.

Für wen ist das Assessment gedacht?

Für Unternehmen, die von der Relevanz künstlicher Intelligenz überzeugt sind, aber noch nicht wissen, wo sie ansetzen sollen.

Wie läuft das Assessment ab?

In sechs Schritten: Kennenlern-Call (Inspiration), Use-Case-Identifikation, Zieldefinition und Roadmap, Lösungsdesign und Zielarchitektur, Pilot-Spezifikation und schließlich die Umsetzung des Piloten.

Was erhalten wir am Ende?

Die Spezifikation eines Piloten: den Plan für eine tatsächlich nutzbare Lösung mit Darstellung der Architektur, den Kosten der Implementierung und einer Schätzung der operativen Kosten – sofort bereit, umgesetzt zu werden.

Ist das Assessment an eine bestimmte Technologie gebunden?

Nein. Ausgangspunkt sind Ihr Geschäftsmodell und Ihre Anwendungsfälle. Die Zielarchitektur beschreibt die Lösung; die Produktauswahl folgt aus Ihren Anforderungen und Ihrer bestehenden Landschaft.

Wie unterscheidet sich AI Strategy vom AI Readiness Workshop?

Der AI Readiness Workshop bewertet die KI-Reife Ihres Unternehmens und leitet Handlungsfelder ab. AI Strategy identifiziert konkrete Anwendungsfälle und führt bis zur Spezifikation eines Piloten.

Wie geht es nach dem Assessment weiter?

Mit der Implementierung des Piloten. Danach können Sie die Lösung weiterentwickeln oder weitere Anwendungsfälle angehen; wir unterstützen mit Workshops und bei der Anwendung.

JETZT STARTEN

AI Strategy **anfragen.**

Schreiben Sie uns kurz, wo Sie stehen. Wir melden uns mit einem Terminvorschlag für den Kennenlern-Call.

6
Schritte zum Piloten

2 h
je Workshop

Lieber direkt per E-Mail?

info@obungi.com

Stand: 19. November 2026